



Resultados Consolidados 6M16

Informação Privilegiada

28 de julho de 2016

Destaques:

Volume de Negócios: 105,7 M€
(112,9 M€ nos 6M15)

EBITDA: 7,2 M€
(7,7 M€ nos 6M15)

Resultados Líquidos: 2,8 M€
(3,5 M€ nos 6M15)

Net Cash: 8,2 M€
(11,3 M€ nos 12M15)

Mensagem do Presidente Luís Salvado



"Os resultados do 1º semestre estão em linha com as orientações estratégicas definidas para 2016. As operações na Europa mantiveram o crescimento e representam 57% da atividade internacional, sendo que 60% do negócio de Business Solutions é já não doméstico.

Como anunciado e em resultado da descontinuação das ofertas de menor valor acrescentado e da política de limitação da nossa exposição em alguns mercados, o Volume de Negócios e o EBITDA contraíram 6% e 7%, respetivamente. O Resultado Líquido diminuiu 20%, refletindo, via interesses não controlados, o desempenho positivo das operações internacionais.

No negócio de Business Solutions, a rentabilidade foi pressionada pelo mercado doméstico. Por outro lado, a maior incorporação de serviços e a aposta em soluções mais diferenciadas impactou positivamente a rentabilidade do negócio de Infrastructures & Managed Services.

No 2º semestre vamos reforçar as restrições à atividade nas geografias com maior pressão de desvalorização cambial, mantendo a internacionalização como a nossa primeira prioridade. Apesar dos novos riscos e incertezas que têm surgido nos mercados internacionais, continuamos empenhados no cumprimento das metas que traçámos para o ano."

RELAÇÕES COM INVESTIDORES:
María Gil Marín
Tel. +351 213 836 300
Fax: +351 213 836 301
investor.relations@novabase.pt

Relatório disponível no site :
www.novabase.pt

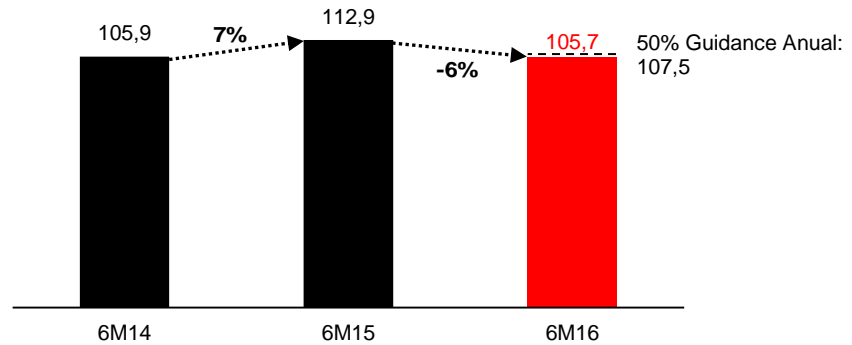
Novabase SGPS, S.A.
Sociedade Aberta - Código Euronext: NBA.AM
Nº único de matrícula na CRC Lx e de Contribuinte nº 502.280.182 . Capital Social: 15.700.697,00 € .
Sede: Av. D. João II, nº 34, 1998-031 Lisboa - PORTUGAL



1. Evolução dos Indicadores Chave

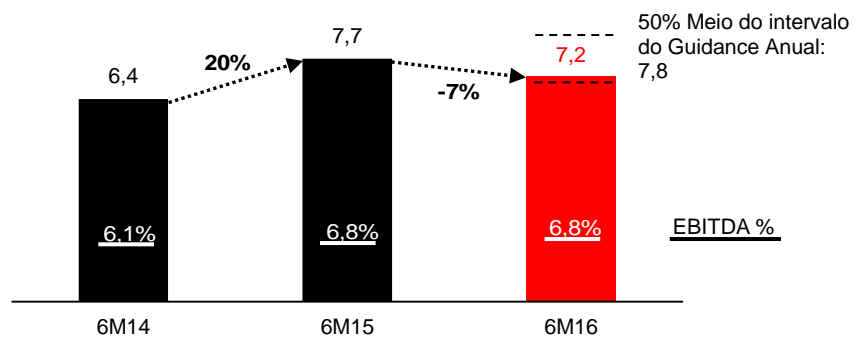
Volume de Negócios (M€)

Volume de Negócios diminui 6% YoY, e abaixo do Guidance anual (-2%), devido à estratégia de limitação da exposição aos mercados emergentes, com impacto relevante no negócio de IMS.



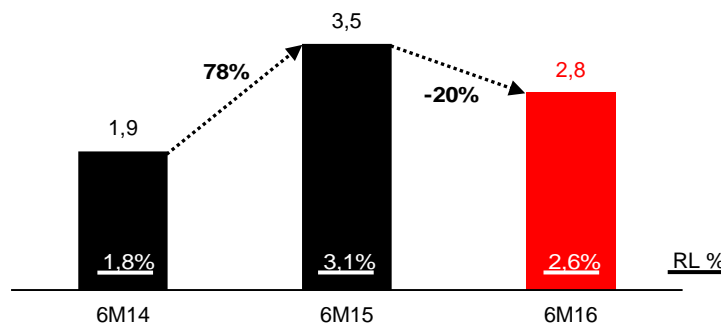
EBITDA (M€)

EBITDA dentro do limite do intervalo do Guidance anual, decresce 7% YoY.



Resultados Líquidos Consolidados (M€)

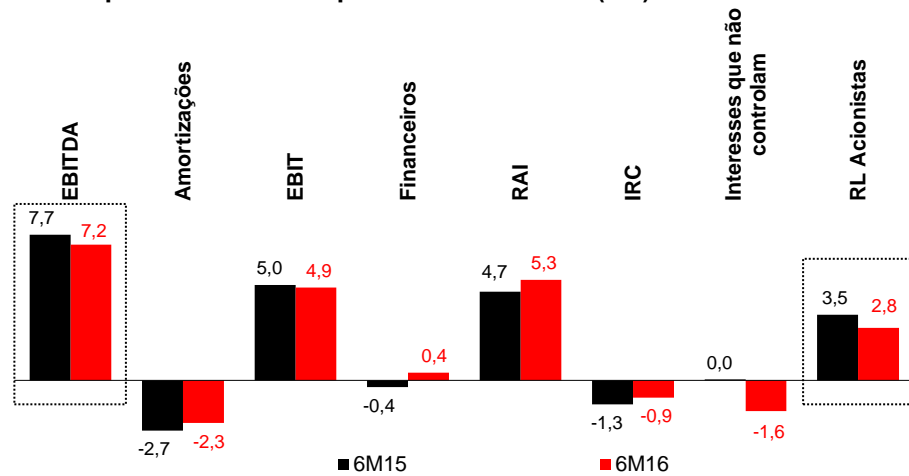
Evolução dos Interesses que não controlam penaliza Resultados Líquidos.



Os Lucros por Ação (Earnings Per Share - EPS) nos 6M16 atingiram 0,09 euros por ação, registando um decréscimo de 20% face ao valor registado nos 6M15 de 0,11 euros por ação.



EBITDA para Resultado Líquido 6M16 Vs 6M15 (M€)

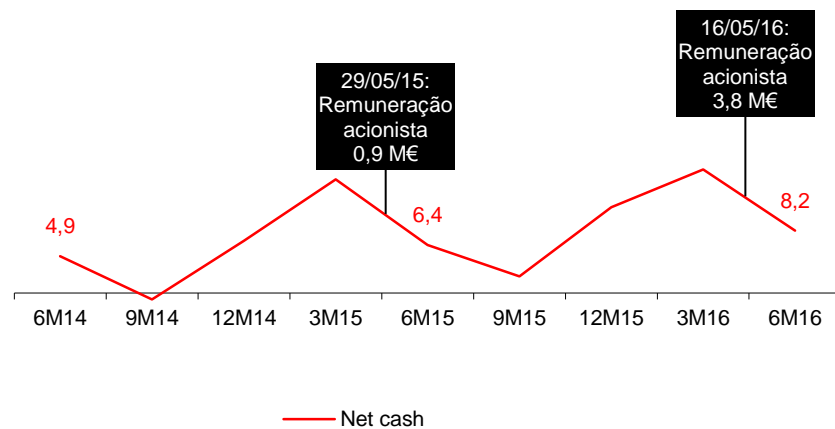


Os Resultados Financeiros foram positivos em 0,4 M€, uma melhoria de 0,8 M€, assente fundamentalmente na evolução registada nos instrumentos financeiros de proteção dos riscos cambiais.

Os Interesses que não controlam nos 6M16 atingiram -1,6 M€, que comparam com 0,04 M€ nos 6M15. Esta variação deve-se sobretudo à evolução positiva dos resultados das participadas internacionais.

Net Cash (M€)

Geração de cash de 1,9 M€ nos 6M16, excluído o efeito do pagamento de dividendos aos Acionistas e aos Interesses que não controlam.



Nos 6M16, a Novabase apresenta uma evolução negativa a nível da geração de cash.

A Novabase terminou os 6M16 com 8,2 M€ em net cash, que compara com 11,3 M€ nos 12M15. Contudo, considerando os últimos 12 meses, observamos uma tendência positiva, com uma geração de 1,9 M€.

A 16 de maio de 2016, a Novabase remunerou os seus acionistas no valor total de 3,8 M€ (0,12€/ação). Adicionalmente, em maio de 2016, foi pago o montante de 1,2 M€ a Interesses que não controlam.



2. Resumo da Atividade

Atividade internacional em linha com o objetivo anual de 45% e serviços responsáveis por 5/6 do negócio total.

O primeiro semestre de 2016 foi marcado pelos bons resultados ao nível da internacionalização e da especialização das ofertas, refletindo as opções estratégicas definidas para o ano, com o peso da atividade internacional a representar 46% do total, e os serviços a representarem 83% das operações totais.

Novabase abre 1º Centro de Competências de Case Management em Portugal.

Comparando com o período homólogo, o Volume de Negócios diminuiu 6% pela limitação da exposição a alguns mercados emergentes onde atuamos, de acordo com as prioridades estratégicas antecipadas no final do ano, atingindo no entanto uma margem EBITDA de 6,8%, igual à registada no mesmo período do ano anterior. Face ao Guidance, os resultados do 1º semestre de 2016 ficaram em linha em Volume de Negócios e dentro do intervalo de EBITDA.

Destacamos, no período, que a Novabase inaugurou o 1º Centro de Competências de Case Management em Portugal. Todo o trabalho realizado neste novo Centro vai ser desenvolvido com recurso ao Design Thinking, metodologia inovadora que a Novabase utiliza nos seus projetos e prevê-se que, em 5 anos, o espaço conte com +100 colaboradores. Este Centro traz ao mercado uma solução de gestão ágil de processos, e está alinhado com as apostas estratégicas da Novabase na internacionalização e na diferenciação das ofertas.

Novabase IMS alcança certificações internacionais.

Referir também que a Novabase IMS terminou com sucesso o processo de Certificação dos seus Sistemas de Gestão de Serviços de IT (ISO 20000) e de Gestão de Segurança da Informação (ISO 27001) para o mercado nacional e internacional. As certificações inserem-se na política da Novabase de standards de qualidade de serviço, e proporcionam novas oportunidades à empresa, posicionando-a entre os grandes players mundiais do setor.



No que se refere às distinções, salientar o prémio Winner's Circle Excellence, que foi atribuído pela Cisco à Novabase IMS, em Miami. Igualmente, a Novabase IMS recebeu a distinção the Commercial Partner of the Year da Cisco, no Cisco Partner Summit 2016, que aconteceu em San Diego, EUA. A IMS é assim reconhecida como o maior parceiro em Portugal e também na região do sul da Europa no segmento Commercial, um dos principais setores de aposta da Cisco.

Novabase entra no mercado americano com o Watson da IBM.

Adicionalmente, a Novabase foi destacada na IBM PartnerWorld Leadership Conference 2016, em Orlando, EUA, por ser a única empresa portuguesa que já criou tecnologias baseadas no supercomputador Watson da IBM – o mais avançado do mundo e uma das chaves para a entrada na “era cognitiva” com inteligência artificial. Trata-se de um marco na história da Novabase, por ser uma entrada de forma direta nos Estados Unidos com uma solução própria, e vem reconhecer o trabalho feito pela área de Financial Services.

Ainda no que diz respeito a soluções inovadoras, no 2º trimestre de 2016, a solução Healthcare Insight da Novabase esteve em destaque na 3ª edição do Healthcare Excellence 2016, onde foram apresentados os dez projetos finalistas e distinguidos os três melhores no que se refere ao aperfeiçoamento do serviço prestado aos doentes.

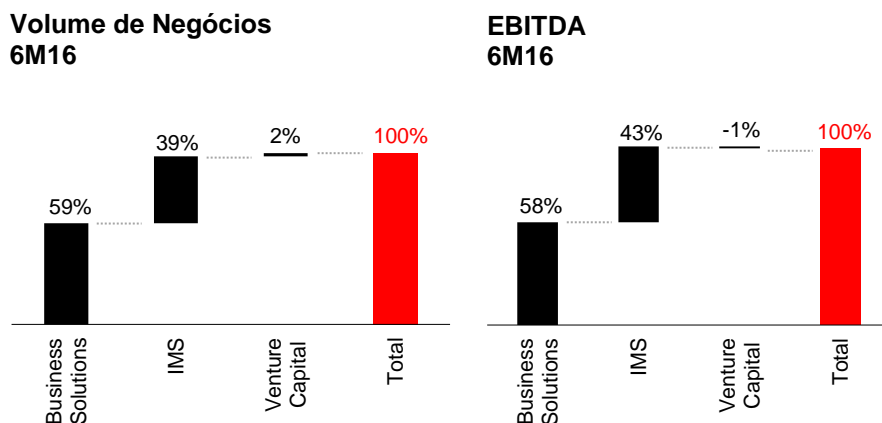
Na área de Venture Capital, a Collab foi incluída no “Magic Quadrant for Customer Engagement Center 2015” da Gartner, principal líder de opinião mundial ao nível da investigação e análise de mercado na área da tecnologia, sendo a única empresa a subir de posição nos eixos de “capacidade de execução” e “visão de futuro”. De referir igualmente que a Collab venceu o concurso “App Thowdown” da SugarCRM, com a app “Facebook Bot Messenger”, que teve lugar em São Francisco, EUA.



Eventos de referência mundial refletem a aposta da Novabase na inovação e constituem palcos de excelência para a divulgação das suas ofertas.

Por último, mencionar que a Celfocus participou no Mobile World Congress 2016, a maior feira mundial dedicada à tecnologia móvel, onde apresentou as mais recentes novidades da sua solução omni-channel para operadores de telecomunicações. A Novabase marcou também presença com a sua solução Rely nas conferências RFlx, o principal evento mundial na área do factoring, que junta instituições financeiras, inovadores tecnológicos, empresas e especialistas para uma discussão sobre o futuro desta indústria.

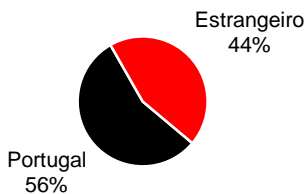
A decomposição percentual do Volume de Negócios e do EBITDA pelos diferentes negócios, nos 6M16, é a seguinte:



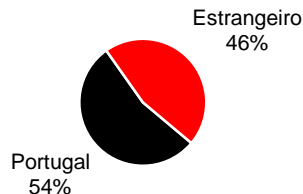
A prestação de serviços nos 6M16 representa 83% do total, o que compara com os 79% nos 6M15, em linha com o objetivo da Novabase de conferir maior valor acrescentado às suas ofertas.

Do Volume de Negócios total, 48,5 M€ foram gerados fora de Portugal, que comparam com 50,1 M€ registados nos 6M15.

Volume de Negócios por geografia 6M15



Volume de Negócios por geografia 6M16



O continente com maior expressão nos 6M16 foi a Europa, que cresceu para 57% do negócio internacional.

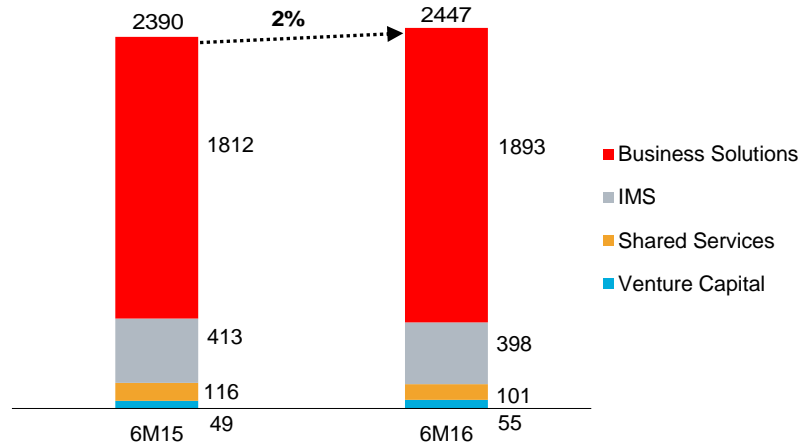
O negócio fora de Portugal gerado na Business Solutions cresceu para 60% do respetivo volume (54% nos 6M15). Na IMS, a componente internacional diminuiu para 26% (33% nos 6M15), consequência da limitação da exposição aos mercados emergentes, e na Venture Capital diminuiu para 34% (61% nos 6M15).

A Novabase teve em média, nos 6M16, 2447 colaboradores, o que representa um acréscimo de 2% face aos 6M15 (2390).



A distribuição de colaboradores pelas várias áreas da Novabase, nos 6M16, é a seguinte:

Número Médio de Colaboradores



Crescimento no número médio de colaboradores internacionais de 13%, em linha com a aposta da Novabase nos mercados fora de Portugal.

Número Médio de Colaboradores por geografia 6M15

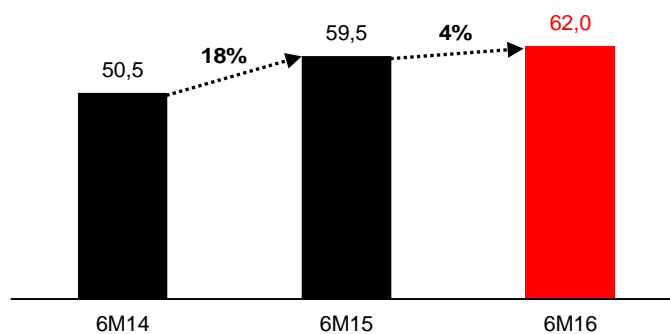


Número Médio de Colaboradores por geografia 6M16



2.1. Business Solutions

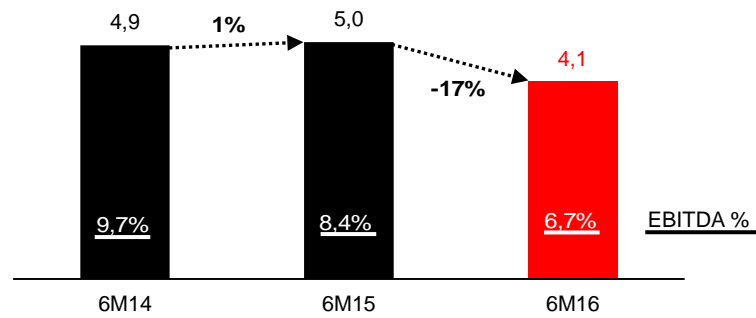
Volume de Negócios Business Solutions (M€)



Evolução da BS reflete a continuação do crescimento internacional (+15%) e pressão no mercado doméstico.

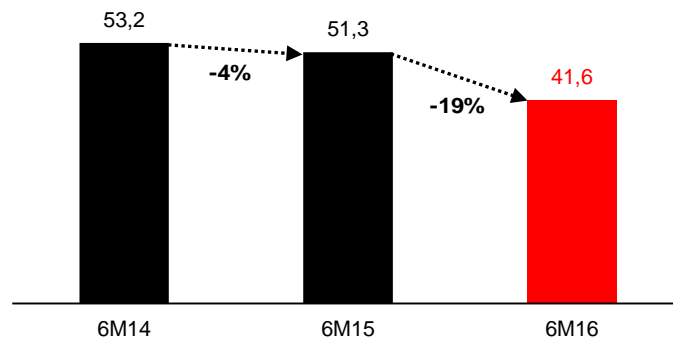


EBITDA Business Solutions (M€)



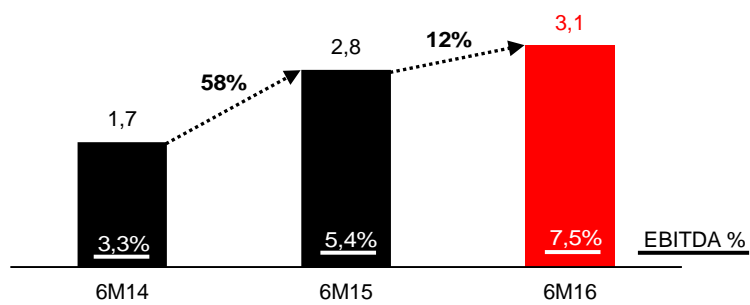
2.2. Infrastructures & Managed Services

Volume de Negócios IMS (M€)



Evolução da IMS derivada da estratégia de limitação da exposição aos mercados emergentes e foco em Portugal em projetos de maior valor acrescentado. No entanto, esta área deverá ser analisada por períodos temporais mais alargados.

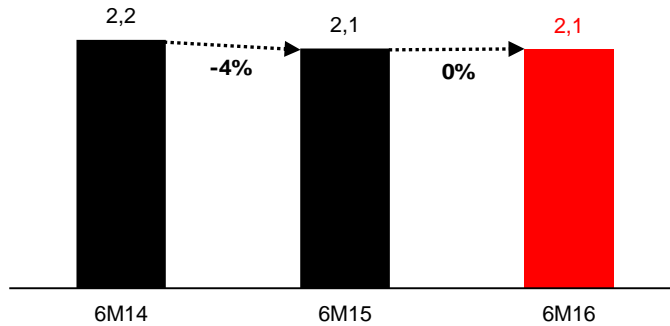
EBITDA IMS (M€)





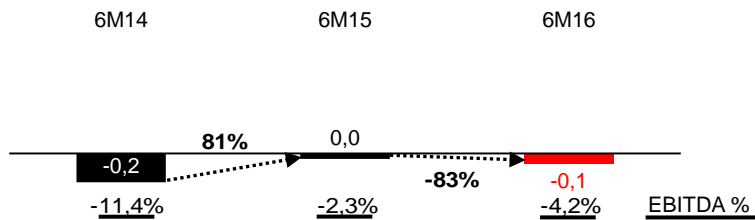
2.3. Venture Capital

Volume de Negócios Venture Capital (M€)



Área de VC com significado marginal. No entanto, esta área deverá ser analisada por períodos temporais mais alargados.

EBITDA Venture Capital (M€)



Descontando a remuneração acionista, o título Novabase teria apresentado uma depreciação de 1%.

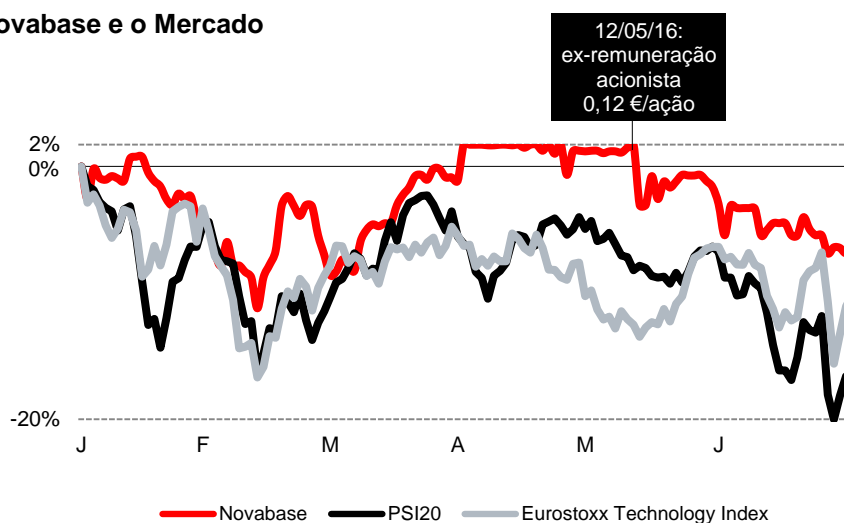
3. Comportamento Bolsista

A cotação da ação Novabase nos 6M16 desvalorizou-se 6%, o que compara com uma depreciação de 16% ocorrida no índice PSI20 e com uma depreciação do índice EuroStoxx Technology de 10%.

Neste período, foi distribuído um dividendo de 0,12€/ação.

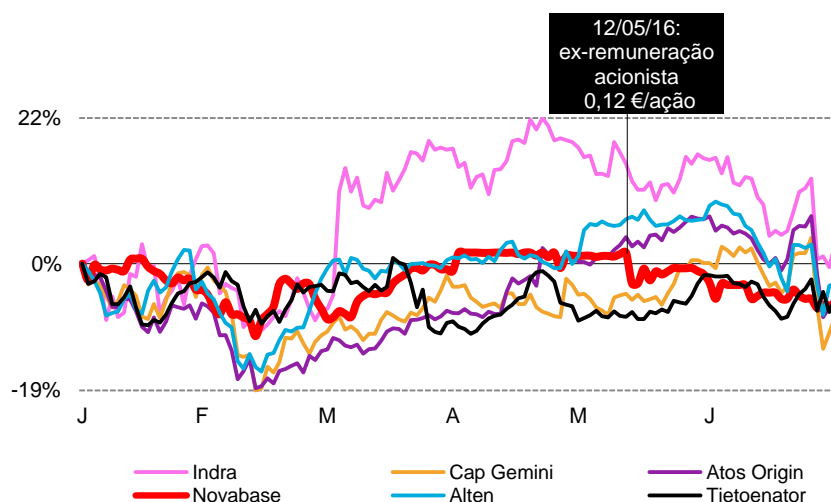


Novabase e o Mercado



A evolução da cotação da Novabase comparada com outras empresas do setor de TI na Europa, nos 6M16, foi a seguinte:

Novabase e outras TMT



A Novabase apresentava, no final do 2º trimestre de 2016, um múltiplo de Price to Sales de 0,28x e um múltiplo de Price to Earnings de 8,60x, o que significa um desconto 71% e 47%, respetivamente, comparada com a média de outras empresas do setor na Europa (fonte: Reuters, valores tm à data 30/06).

Upside médio de 43%, indicado pelos analistas que cobrem a Novabase.

O price target médio referenciado pelos analistas que cobrem a Novabase é de 2,83 euros.

Nos 6M16, a rotação representou 3% do capital da Novabase, tendo sido transacionadas 1,1 milhões de ações, valores inferiores aos ocorridos nos 6M15 (rotação de 13% do capital, tendo sido transacionadas 4,2 milhões de ações).

Resumo	2Q16	1Q16	4Q15	3Q15	2Q15
Cotação mínima (€)	1,970	1,879	2,070	2,100	2,310
Cotação máxima (€)	2,150	2,130	2,319	2,535	2,619
Cotação média ponderada (€)	2,063	2,000	2,190	2,329	2,414
Cotação no último dia (€)	1,980	2,090	2,114	2,148	2,500
Nº títulos transacionados	441.436	651.101	958.535	573.164	2.848.400
Capitalização bolsista no último dia (M€)	62,2	65,6	66,4	67,5	78,5



4. Perspetivas 2016

Os resultados deste semestre refletem as opções estratégicas definidas para 2016: foco na internacionalização tendo em linha de conta os riscos específicos das geografias em que atuamos.

O negócio internacional representa 46% do volume total, com a Europa a consolidar a sua posição como principal mercado contribuindo com 57%. O peso dos serviços cifrou-se em 83%. A rentabilidade EBITDA do período foi de 6,8%, fruto do impacto positivo das ofertas especializadas de maior valor acrescentado no negócio IMS, compensando assim a pressão no mercado doméstico verificada no negócio de Business Solutions.

Reafirmamos o objetivo do crescimento internacional sustentável. Apesar da incerteza relativa a algumas geografias onde atuamos e da manutenção das condições desafiantes no mercado doméstico, estamos empenhados no cumprimento do Guidance para o FY16:

- Volume de Negócios de 215 M€, dos quais mais de 45% fora de Portugal
- EBITDA entre os 14 e os 17 M€



Alternative Performance Measures (APM's)

Em cumprimento do ESMA/2015/141en emitido pelo European Securities and Markets Authority.

As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informações complementares, mais abrangentes e relevantes para o leitor, relativas à posição e performance financeira da empresa. Estas APM's são aplicadas de forma consistente em todos os períodos refletidos nesta divulgação.

Net Cash

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez e capacidade da Novabase para satisfazer os seus compromissos não bancários.

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação nos 6M16 e períodos homólogos, é analisada como segue:

	6M14	6M15	6M16
Caixa e equivalentes a caixa	20.911	19.588	18.572
Instrumentos detidos até à maturidade - Não correntes	-	4.409	6.337
Instrumentos detidos até à maturidade - Correntes	-	-	4.492
Ações próprias em carteira (*)	204	30	17
Dívidas a instituições de crédito - Não correntes	(10.677)	(12.790)	(16.277)
Dívidas a instituições de crédito - Correntes	(5.583)	(4.883)	(4.915)
Net Cash	4.855	6.354	8.226

(*) Determina-se multiplicando o nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa:

	6M14	6M15	6M16
Nr. ações próprias em carteira (milhares)	57,006	11,957	8,615
Cotação no último dia (€)	3,580	2,500	1,980
Ações próprias em carteira (m€)	204	30	17

As APM's usadas pela Novabase são o Net Cash e o EBITDA.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas nem julgamentos efetuados pela Gestão.

EBITDA

O EBITDA fornece informações sobre a capacidade da Novabase gerar recursos através das suas atividades operacionais, sem levar em consideração os efeitos financeiros, de impostos e outros não operacionais, ajudando na análise do desempenho do negócio.

O Resultado Operacional (EBIT) é, simultaneamente, o item da demonstração dos resultados consolidados mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM. Dado que o EBITDA é diretamente identificável na referida demonstração financeira, a reconciliação não é aqui apresentada.

A determinação e discriminação das componentes do EBITDA é analisada como segue:

EBIT - Amortizações e depreciações - Custos de reestruturação

Esta APM inclui uma componente que poderá requer o uso de estimativas e julgamentos efetuados pela Gestão sobre resultados futuros ("Custos de reestruturação": custos relacionados com processos pontuais da empresa com o objetivo de melhorar a competitividade das suas operações). Nos períodos apresentados nesta divulgação, este item é nulo.


Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 30 de junho de 2016

	30.06.16	31.12.15
	(Milhares de Euros)	
Ativo		
Ativos fixos tangíveis	9.607	9.704
Ativos intangíveis	28.302	29.304
Investimentos financeiros	3.758	3.786
Investimentos detidos até à maturidade	6.337	4.554
Ativos por impostos diferidos	15.753	16.352
Outros ativos não correntes	7.478	7.478
Total de Ativos Não Correntes	71.235	71.178
Inventários	1.551	2.824
Clientes e acréscimos de proveitos	108.719	109.332
Devedores e despesas antecipadas	16.033	14.001
Instrumentos financeiros derivados	24	168
Investimentos detidos até à maturidade	4.492	845
Caixa e equivalentes a caixa	18.572	24.293
Total de Ativos Correntes	149.391	151.463
Total do Ativo	220.626	222.641
Capital Próprio		
Capital social	15.701	15.701
Ações próprias	(4)	(6)
Prémios de emissão	43.560	43.560
Reservas e resultados acumulados	16.069	14.792
Resultado líquido	2.776	7.425
Total do Capital Próprio	78.102	81.472
Interesses que não controlam	7.868	8.194
Capitais Próprios totais	85.970	89.666
Passivo		
Instituições de crédito	16.277	14.387
Credores de locação financeira	4.752	5.247
Provisões para riscos e encargos	10.091	11.497
Outros passivos não correntes	-	271
Total de Passivos Não Correntes	31.120	31.402
Instituições de crédito	4.915	3.992
Credores de locação financeira	1.772	1.576
Fornecedores	11.114	17.038
Credores e acréscimos de custos	44.697	41.186
Instrumentos financeiros derivados	59	160
Proveitos diferidos	40.979	37.621
Total de Passivos Correntes	103.536	101.573
Total do Passivo	134.656	132.975
Total dos Capitais Próprios e Passivo	220.626	222.641
Net Cash	8.226	11.338

Demonstração dos Resultados Consolidados para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2016

	30.06.16	30.06.15	Var. %
	(Milhares de Euros)		
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
Vendas	18.449	23.444	
Custo das vendas	(14.978)	(20.884)	
Margem bruta	3.471	2.560	35,6 %
<i>Outros proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	87.213	89.471	
Proveitos suplementares e subsídios	223	277	
Outros proveitos de exploração	579	667	
	88.015	90.415	
	91.486	92.975	
<i>Outros custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(37.611)	(39.064)	
Gastos com o pessoal	(47.061)	(46.526)	
(Provisões) / anulação de provisões	913	796	
Outros custos de exploração	(572)	(491)	
	(84.331)	(85.285)	
Resultados Brutos (EBITDA)	7.155	7.690	-7,0 %
Custos de reestruturação	-	-	
Resultados Operacionais Brutos	7.155	7.690	-7,0 %
Amortizações e depreciações	(2.251)	(2.654)	
Resultados Operacionais (EBIT)	4.904	5.036	-2,6 %
Ganhos / (Perdas) financeiras	405	(351)	
Resultados Antes de Impostos (RAI)	5.309	4.685	13,3 %
Imposto sobre o rendimento	(910)	(1.266)	
Resultados oper. em continuação	4.399	3.419	28,7 %
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados oper. descontinuadas	-	-	
Interesses que não controlam	(1.623)	43	
Resultado Líquido Acionistas (RLA)	2.776	3.462	-19,8 %
Outras informações :			
Volume de negócios (VN)	105.662	112.915	-6,4 %
Margem bruta das vendas %	18,8 %	10,9 %	
EBITDA % sobre VN	6,8 %	6,8 %	
RAI % sobre VN	5,0 %	4,1 %	
RLA % sobre VN	2,6 %	3,1 %	



Demonstração dos Resultados por SEGMENTOS
para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2016

(Milhares de Euros)

	Business Solutions	IMS	Venture Capital	NOVABASE
Vendas	104	18.345	-	18.449
Custo das vendas	(69)	(14.909)	-	(14.978)
Margem Bruta	35	3.436	-	3.471
Outros proveitos operacionais				
Prestação de serviços	61.888	23.221	2.104	87.213
Proveitos suplementares e subsídios	182	41	-	223
Outros proveitos de exploração	317	201	61	579
	62.387	23.463	2.165	88.015
	62.422	26.899	2.165	91.486
Outros custos operacionais				
Fornecimentos e serviços externos	(20.767)	(15.888)	(956)	(37.611)
Gastos com o pessoal	(37.495)	(8.387)	(1.179)	(47.061)
(Provisões) / anulação de provisões	305	712	(104)	913
Outros custos de exploração	(322)	(236)	(14)	(572)
	(58.279)	(23.799)	(2.253)	(84.331)
Resultados Brutos (EBITDA)	4.143	3.100	(88)	7.155
Amortizações e depreciações	(1.483)	(465)	(303)	(2.251)
Resultados Operacionais (EBIT)	2.660	2.635	(391)	4.904
Resultados financeiros	(824)	1.175	54	405
Resultados Antes de Impostos (RAI)	1.836	3.810	(337)	5.309
Imposto sobre o rendimento	(193)	(818)	101	(910)
Interesses que não controlam	(795)	(918)	90	(1.623)
Resultado Líquido Acionistas	848	2.074	(146)	2.776
Outras informações :				
Volume de negócios (VN)	61.992	41.566	2.104	105.662
EBITDA	4.143	3.100	(88)	7.155
EBITDA % sobre VN	6,7%	7,5%	-4,2%	6,8%
RAI % sobre VN	3,0%	9,2%	-16,0%	5,0%